

Notre client, spécialiste de la distribution de matériel frigorifique et de climatisation, est une entreprise reconnue dans le domaine du froid industriel. Elle s'adresse à une clientèle exclusivement composée d'installateurs (frigoristes et climaticiens). Rattachée à un groupe d'envergure européenne, l'entreprise recrute un(e):

TECHNICO-COMMERCIAL ITINERANT H/F

POSTE BASE A LYON

Sous la responsabilité d'un responsable commercial régional, vous assurez la conquête de nouveaux clients en assurant une forte présence commerciale sur le terrain auprès d'une clientèle d'installateurs (principalement frigoristes et climaticiens).

Présent sur le terrain, vous identifiez de nouveaux besoins, bâtissez des offres adaptées et négociez les affaires jusqu'à leur conclusion afin d'atteindre vos objectifs de chiffre d'affaires et de marge.

A l'intersection entre vos clients, l'entreprise et ses fournisseurs, vous proposez des offres adaptées à la fois aux attentes de vos interlocuteurs et à la stratégie commerciale de l'entreprise. Vous participez également à la mise en avant des nouveaux produits et des offres promotionnelles.

Doté du sens du travail collectif, vous favorisez la synergie commerciale entre les agences présentes sur l'ensemble de la France et partagez votre connaissance du territoire qui vous est confié en matière de concurrence, futures affaires, évolution du marché...

Vous bénéficiez impérativement d'une première expérience de développement commercial, en tant qu'ATC itinérant, idéalement dans les métiers du génie climatique (génie frigorifique, froid, climatisation, CVC, HVAC...). Vous avez ainsi une bonne compréhension des problématiques rencontrées par votre clientèle d'installateurs professionnels.

Doté du sens du challenge, vous savez développer le portefeuille qui vous est confié, principalement en ouvrant de nouveaux comptes et développant de nouveaux partenariats.

Dynamique et impliqué dans vos fonctions, vous faites preuve de pugnacité pour parvenir aux résultats escomptés et savez travailler au sein d'une équipe resserrée.

*Si ce poste doit vous amener à déménager, **ManpowerGroup** vous offre une solution adaptée d'accompagnement à la mobilité : de la recherche de logement à la résolution de problèmes administratifs en passant par l'intégration de l'ensemble de la famille dans l'environnement social et culturel local (Pack mobilité offert sous condition d'éligibilité)*

Contact :
Gabriela LESSER VERDOUX, consultante
Experis Lyon
06.71.89.85.49

Experis est la marque ManpowerGroup dédiée au recrutement de cadres, selon de multiples modalités : recrutement, mise à disposition de ressources, sous-traitance, externalisation...

Experis intervient sur tous les secteurs d'activité, en plaçant la détection du potentiel et de la motivation des candidats au cœur de ses processus.